

INVESTIR DANS LE SOURIRE : QUELLES OPPORTUNITÉS D'INVESTISSEMENT POUR LE SECTEUR DENTAIRE ?

*Annabelle Bruyndonckx – Avocat Associé spécialiste du secteur de la santé
Simmons & Simmons Brussels
Nicolas Bonnard, CEO, Corus Dental
Abhishek Ganguly, VP North and East Europe, Align Technology
Dr Farzeela Rupani, Group Chief Medical Officer, Colosseum Dental*



Annabelle Bruyndonckx



Nicolas Bonnard



Abhishek Ganguly



Dr Farzeela Rupani

INTRODUCTION

Dans cette période d'innovation significative et de changement, le marché dentaire présente un paysage unique pour l'investissement et la croissance.

« *Chaque dent dans la tête d'un homme est plus précieuse qu'un diamant* », a un jour remarqué Miguel de Cervantes. Cette déclaration, bien que vieille de plusieurs siècles, capture le rôle inestimable de la santé bucco-dentaire dans nos vies.

Alors qu'un sourire éclatant est souvent vu comme un symbole de santé et de vitalité, l'importance de la santé bucco-dentaire va bien au-delà de la surface. L'état de nos dents et de nos gencives peut servir de fenêtre sur notre santé globale. La santé bucco-dentaire est critique pour la santé

et le bien-être général, avec des liens directs avec d'autres conditions de santé majeures, y compris le diabète, les maladies cardiaques et la mauvaise santé mentale.

Saviez-vous que les contrôles dentaires réguliers peuvent aider à la détection précoce de maladies telles que le diabète, la polyarthrite rhumatoïde et certains cancers qui peuvent se manifester dans la cavité buccale avant d'être détectés ailleurs dans le corps ?

Selon le Forum économique mondial, la mauvaise santé bucco-dentaire a un impact négatif sur l'économie mondiale, avec des maladies bucco-dentaires affectant 3,5 milliards de personnes chaque année, le fardeau économique de la maladie bucco-dentaire dans 194 pays étant de 710 milliards de dollars (Rapport sur l'état de la santé bucco-dentaire mondiale : vers une couverture

sanitaire universelle pour la santé bucco-dentaire d'ici 2030) !

Trois conférenciers distingués, chacun apportant une riche expérience du secteur dentaire, ont participé à la conférence sur les opportunités d'investissement dans le secteur dentaire : le Docteur Farzeela Rupani, Directeur médical de groupe chez Colosseum Dental ; Abhishek Ganguly, Vice-président & Responsable mondial Viverra (portfolio de retenues orthodontiques) & Innovation commerciale chez Align Technology et Nicolas Bonnard, PDG de Corus Dental.

La discussion a exploré le paysage évolutif du marché dentaire, soulignant l'intersection des soins de santé, de la technologie et de l'investissement. La conversation a souligné le rôle inestimable de la santé bucco-dentaire comme fenêtre sur le bien-être général et a exploré l'échange dynamique de vues sur les opportunités d'investissement au sein du secteur dentaire.

DISCUSSIONS CLÉS :

1. *Tendances actuelles et mouvements futurs*

Le secteur dentaire traverse actuellement une période de changement marqué par l'innovation, offrant des opportunités d'investissement et de croissance. Cette transformation est alimentée par l'intégration de technologies avancées dans la pratique dentaire, notamment le diagnostic numérique, l'intelligence artificielle (IA) et la gestion à distance des patients. Ces technologies adressent les défis traditionnels tels que les coûts, la capacité d'accueil des cabinets dentaires et la sensibilisation du public, rendant ainsi les soins dentaires plus accessibles et efficaces pour un plus grand nombre de personnes.

L'adoption de ces innovations technologiques ouvre de nouvelles perspectives pour améliorer les soins aux patients et optimiser l'efficacité opérationnelle au sein du secteur. La dentisterie numérique, en particulier, modifie les procédures dentaires en rationalisant les flux de travail et en augmentant la précision, ce qui rend les investissements dans ce domaine intéressants pour les acteurs financiers. En outre, l'accent est mis sur les soins préventifs, ce qui stimule l'innovation dans le développement de produits et services destinés à maintenir la santé bucco-dentaire et à prévenir les problèmes dentaires. Ces tendances favorisent une approche proactive de la santé dentaire, permettant des avancées importantes dans le domaine et offrant des opportunités d'investissement pour l'avenir.

2. *Opportunités d'investissement*

Le marché dentaire, et plus spécifiquement les Organisations de Services Dentaires, se distingue par son potentiel

de croissance considérable, offrant des opportunités d'expansion tant par des moyens inorganiques, tels que la consolidation, que par des voies organiques, grâce à l'innovation.

Cette dynamique est renforcée par une attention particulière portée aux soins des patients et à l'éducation des cliniciens, des éléments jugés essentiels pour assurer une croissance durable et améliorer la rentabilité dans le secteur. Investir dans le domaine dentaire aujourd'hui signifie donc participer à une industrie en pleine évolution, où l'innovation et l'amélioration continue des pratiques professionnelles ouvrent la voie à des avancées significatives. Ces facteurs, combinés à la nature essentielle des services dentaires, font du secteur dentaire un domaine attrayant pour les investisseurs à la recherche de secteurs avec un fort potentiel de croissance et de rendement sur investissement.

3. *Digitalisation et soins préventifs*

La transformation numérique en dentisterie, marquée par l'adoption de l'intelligence artificielle et des technologies de détection à distance, modifie les capacités diagnostiques et la qualité des soins aux patients. Cette évolution présente des perspectives intéressantes pour les investisseurs, car elle indique une transition vers des pratiques dentaires plus efficaces, précises et accessibles. De plus, le développement de la dentisterie préventive, soutenue par les avancées technologiques, met en évidence l'importance croissante de prévenir plutôt que de traiter les problèmes dentaires. Bien que le secteur soit confronté à des défis liés au financement public et au remboursement des services préventifs, les opportunités d'investissement restent importantes. Les investisseurs peuvent aider à faire progresser la dentisterie en soutenant des innovations qui améliorent les soins aux patients et favorisent des modèles économiques plus durables et rentables dans le domaine dentaire.

4. *Paysage réglementaire*

La réglementation européenne, avec ses directives strictes telles que le RGPD et les règlements sur les dispositifs médicaux (MDR), exerce une double influence sur le marché dentaire, posant des défis tout en offrant des opportunités uniques. Les entreprises qui prennent l'initiative de se conformer pleinement à ces réglementations peuvent se démarquer, transformant ainsi la conformité en un avantage concurrentiel. En particulier, celles qui excellent dans la protection des données peuvent se positionner avantageusement, utilisant leur engagement envers la confidentialité et la sécurité comme un argument de vente majeur pour rassurer patients et partenaires.

Pour naviguer dans le paysage réglementaire complexe et exploiter les opportunités qu'il présente, une collaboration avec des experts juridiques et réglementaires est nécessaire. Adopter une stratégie proactive, incluant l'engagement précoce avec les autorités de régulation et l'investissement dans une expertise réglementaire spécialisée, est crucial. Travailler avec des conseillers juridiques dès les premières étapes du développement de produit permet d'identifier et d'intégrer les exigences de conformité dès le début, évitant ainsi les problèmes potentiels et accélérant le processus d'innovation. Cette approche proactive facilite la navigation à travers les contraintes réglementaires et favorise l'innovation dans le secteur dentaire.

5. *Tendances de consolidation*

Le marché dentaire traverse actuellement une phase significative de consolidation, impactant différemment les cabinets dentaires individuels et les grandes Organisations de Services Dentaires (OSD). Ce phénomène de regroupement modifie le paysage concurrentiel tout en offrant des opportunités d'investissement intéressantes. Les OSD tirent parti de leur taille pour optimiser les opérations et accroître leur portée, tandis que les cabinets individuels, confrontés à l'essor des OSD, s'appuient sur la technologie pour rester compétitifs. L'intégration de solutions technologiques avancées permet à ces structures plus modestes d'améliorer leur efficacité opérationnelle et la qualité des soins prodigués, leur assurant ainsi une certaine indépendance et viabilité dans un contexte de consolidation. Cette dynamique crée un environnement propice aux investissements, avec des possibilités de soutenir l'innovation technologique dans les cabinets individuels ou de participer à la croissance stratégique des OSD, deux approches porteuses au sein du secteur dentaire en pleine évolution.

6. *Conseils pour les investisseurs et les entreprises*

Pour les investisseurs intéressés par le secteur dentaire, il est pertinent de cibler les segments qui répondent à des besoins non comblés, en mettant l'accent sur l'utilisation de

la technologie pour améliorer les soins préventifs et optimiser la prestation des services. L'innovation technologique dans les soins dentaires, notamment dans les domaines du diagnostic numérique, de l'intelligence artificielle et de la gestion à distance des patients, offre des possibilités importantes pour transformer les soins, les rendant plus accessibles et efficaces. De plus, une collaboration avec des experts juridiques est essentielle : comprendre les complexités réglementaires et s'associer avec des équipes juridiques compétentes peut faciliter la navigation dans le paysage réglementaire du secteur dentaire. Ces professionnels peuvent fournir des conseils sur les tendances réglementaires, la gestion des risques et les meilleures pratiques de conformité, assurant ainsi que les investissements sont conformes aux normes en vigueur. En suivant cette approche stratégique, les investisseurs peuvent maximiser leurs chances de réussite et contribuer au développement du secteur dentaire.

CONCLUSION

En résumé, le marché dentaire présente actuellement des opportunités d'investissement intéressantes, soutenues par l'innovation technologique et l'évolution des pratiques de soins. Pour les investisseurs, se concentrer sur des avancées telles que l'intelligence artificielle, le diagnostic numérique et la gestion à distance des patients peut ouvrir des possibilités lucratives, particulièrement dans un contexte où les soins préventifs prennent de l'importance. Naviguer dans ce secteur en pleine consolidation nécessite une compréhension claire du cadre réglementaire et une collaboration étroite avec des experts juridiques pour assurer la conformité et maximiser le potentiel de croissance. Les investisseurs qui intègrent ces innovations et s'adaptent aux exigences réglementaires se positionneront de manière favorable dans un marché dentaire en rapide évolution, contribuant ainsi à façonner l'avenir des soins dentaires tout en réalisant des gains.