

### LEAGUE TABLES 2023 : UNE FORTE BAISSÉ EN VALEUR



*par Marina Guérassimova,  
Fusions & Acquisitions Magazine*

Réalisé par Fusions & Acquisitions Magazine et supervisé par David Chekroun (ESCP Business School), ce 34<sup>ème</sup> Classement annuel des conseils financiers en M&A est marqué par une forte baisse de l'activité. Ainsi, JP Morgan, n°1 de la league table par valeur, totalise 36,6 milliards d'euros pour 15 transactions conseillées (rappelons que Goldman Sachs, n°1 en 2022, affichait un total de 73,8 milliards d'euros pour 26 transactions conseillées). La banque est suivie de près par Morgan Stanley, avec 36 milliards pour 21 opérations. Enfin, Goldman Sachs est le n°3 du Classement avec 33,6 milliards pour 15 deals accompagnés. Centerview Partners affiche une belle progression en passant du n°14 en 2022 au n°8 en 2023, tout comme UBS, qui passe de la 19<sup>ème</sup> à la 12<sup>ème</sup> place, DC Advisory (n°29 en 2022 et n°18 en 2023) et Deloitte (n°34 en 2022 et n°25 en 2023).

Après avoir occupé la deuxième marche du podium en 2022, Rothschild & Co redevient en 2023 le n°1 du Palmarès par nombre de transactions, avec 102 deals conseillés. La banque de l'avenue de Messine est suivie par KPMG, avec 69 opérations, et par Natixis Partners, avec 68 opérations. Le groupe Crédit Agricole suit de près avec 65 deals accompagnés. Enfin, In Extensio Finance partage la 5<sup>ème</sup> place avec Edmond de Rothschild Corporate Finance, avec 59 opérations pour chacun. Rappelons qu'en 2022, KPMG, alors le n°1 de ce Classement, avait conseillé 118 opérations et Rothschild & Co, le n°2 en avait accompagné 99.

Pour la deuxième année consécutive, Goldman Sachs est le n°1 du Classement sur 3 ans, avec un total de 175,2 milliards pour les années 2023, 2022 et 2021. La banque est suivie par JP Morgan, avec 163,4 milliards d'euros de deals conseillés sur trois ans et par BNP Paribas avec 154,6 milliards. Viennent ensuite Lazard et Citi avec respectivement 132 et 130,2 milliards.

Sans surprise, Rothschild & Co est de loin le n°1 du Classement sur trois ans par nombre de deals, avec un total de 323 transactions conseillées. KPMG et Natixis Partners sont le n°2 et le n°3 de ce Palmarès, avec respectivement 241 et 204 opérations accompagnées.

Le Classement 2023 par valeur moyenne des opérations conseillées reflète également une forte baisse de l'activité. JP Morgan est le n°1 de ce Palmarès avec une valeur moyenne par deal de 2,4 milliards d'euros, contre 3,5 milliards pour le n°1 en 2022, HSBC.

Une seule opération de M&A d'un montant supérieur à 5 milliards d'euros a été finalisée en 2023. Il s'agit du rachat de The Bank of the West (cédée par BNP Paribas) par la canadien BMO Financial Group, d'un montant de 14,5 milliards d'euros. A titre de comparaison, en 2022, Fusions & Acquisitions Magazine a pu recenser 7 opérations supérieures à 5 milliards. Quant aux deals d'un montant supérieur à 1 milliard d'euros, on en compte 35 en 2023, contre 48 en 2022.

Faut-il s'attendre à une reprise en 2024 ? Même si le contexte géopolitique reste complexe et incertain, de nombreuses opérations sont en attente, notamment côté Private Equity. Une éventuelle correction des prix pourrait débloquer certaines d'entre elles.